



RegAlim est la plus importante convention d'affaires des produits régionaux en France :

- **150** Acheteurs français et internationaux,
- **120** Exposants issus de toutes les régions françaises,
- **7000** Rendez-vous individuels organisés en 2 jours.

LA CONVENTION D'AFFAIRES INTERNATIONALE DES
VINS ET PRODUITS AGROALIMENTAIRES REGIONAUX
Les 6 & 7 juin 2007 - Aurillac (France)



SPIRITUEUX &

VINS



OEUFS, LAITIERS &

FROMAGES



SALAISONS, VIANDES, CHARCUTERIE &

VOLAILLES

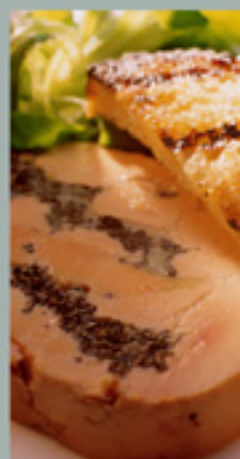


PRODUITS D'EPICERIE,

PLATS CUISINES

PATISSERIES, PRODUITS SUCRES &

CEREALES



www.convention-regalim.com



Aurillac



L'Auvergne et le Cantal :

Des produits authentiques de qualité.

Le Cantal, pays vert, est une terre d'élevage par excellence. Les productions laitières y sont à l'honneur avec 47 000 tonnes de fromages dont 60% d'AOC. Les viandes et salaisons d'Auvergne sont également reconnues pour leur qualité.

Pour promouvoir tous ses produits régionaux de qualité, le département du Cantal a mis en place une démarche originale : la Mission Agro Alimentaire du Cantal (MAAC). Cette mission apporte des réponses pragmatiques et efficaces à trois problématiques des entreprises cantaliennes : le commerce, la logistique et la promotion / communication.

L'Auvergne pour sa part dispose de deux pôles de compétitivité dans le secteur agroalimentaire : "Céréales Vallée" dans le domaine des céréales et "Innoviande" pour les viandes et produits carnés.

Tout est mis en oeuvre pour garantir la sécurité du consommateur tout en respectant le goût, donc le plaisir de la gastronomie.

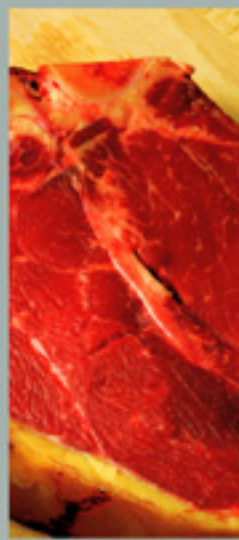


RegAlim 2007 : L'OUTIL INTERNATIONAL DE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL DES PROFESSIONNELS DES VINS ET PRODUITS AGROALIMENTAIRES REGIONAUX.

Les acheteurs répartis par segments de marché :

ACHETEURS RESTAURATION

- Groupes de restauration commerciale
- Groupes de restauration collective
- Centrales d'achats
- Grandes cuisines centrales
- Hôtellerie



ACHETEURS RESEAUX DE DISTRIBUTION

- Distributeurs
- Epicerie fine
- Grossistes - M.I.N.
- Importateurs / exportateurs
- Vins : Grossistes et Importateurs
- Duty Free
- Concessions autoroutières



ACHETEURS GRANDE DISTRIBUTION

- Cash & Carry
- GMS
- Hard discount
- Home service
- MDD



Les besoins et compétences en produits régionaux :

LAITIERS &

FROMAGES,

OEUFs,

VOLAILLES,

SALAISONS,

VIANDES,

SPRITUEUX &

VINS,

FILIERE GRAS,

CHARCUTERIES,

FRUITS ET LEGUMES FRAIS,

CONFITURES,

PRODUITS D'EPICERIE,

PLATS CUISINES,

PRODUITS DE L'AGRICULTURE BIOLOGIQUE,

CEREALES,

PRODUITS SUCRES &

PATISSERIES.



Le principe des rendez-vous d'affaires :

Que vous soyez acheteurs ou vendeurs, notre équipe part de vos besoins ou compétences pour rechercher vos futurs interlocuteurs.

Aujourd'hui :

Vous détaillez vos besoins ou compétences.

Dès réception de votre dossier :

Vos problématiques et domaines d'activité sont qualifiés et traités par notre équipe de sourcing.

J-30 :

Vous recevez le catalogue des projets ou des besoins. Les fournisseurs font leurs choix de rendez-vous.

J-20 :

Les donneurs d'ordres consultent le catalogue des fournisseurs inscrits et valident ou non les demandes de rendez-vous dont ils font l'objet. Ils ajoutent leurs propres choix de rendez-vous.

J-8 :

Donneurs d'ordres et fournisseurs reçoivent leur agenda de rendez-vous validés systématiquement de manière bi-latérale.

Jour J :

Vous rencontrez en rendez-vous individuels les interlocuteurs que vous avez vous même sélectionnés.



VOS RENDEZ-VOUS D'AFFAIRES RegAlim 2007 :
DES INTERLOCUTEURS CIBLÉS POUR DES RENDEZ-VOUS EFFICACES



Les garanties de la convention d'affaires RegAlim 2007 :

1) LA QUALITÉ DES RDV

Grâce à notre méthode unique de double validation des choix de rendez-vous, vos contacts sont 100% ciblés.

2) LA PERTINENCE DES INTERLOCUTEURS

L'échange préalable d'informations vous garantit des rencontres uniquement entre professionnels identifiés et motivés.

3) LA RENTABILITÉ DE VOTRE PARTICIPATION

RegAlim est toujours le seul événement qui propose un engagement contractuel sur un nombre minimum de rendez-vous. (voir dossier d'inscription art.3 de nos conditions générales de vente)

Le programme :

Mercredi 6 juin 2007

8h30

Accueil des participants.

9h00 - 12h30

Rendez-vous d'affaires pré-programmés.

12h30 - 14h00

Déjeuner avec l'ensemble des participants.

14h00 - 18h30

Rendez-vous d'affaires pré-programmés.

20h30

Dîner de gala.

Jeudi 7 juin 2007

8h30

Accueil des participants.

9h00 - 12h30

Rendez-vous d'affaires pré-programmés.

12h30 - 14h00

Déjeuner avec l'ensemble des participants.

14h00 - 17h00

Rendez-vous d'affaires pré-programmés.

17h30

Fin de RegAlim 2007.

Contactez l'équipe



+ 33 (0)1 46 90 00 07



PROXIMUM

855, Avenue Roger Salengro
92 370 Chaville - France

Tél : + 33 (0)1 46 90 00 07

Fax : + 33 (0)1 46 90 00 09

E-mail :

valet@proximumgroup.com

