

CONVENTIONS D'AFFAIRES ET CONGRÈS,

21-23 OCTOBRE 2008 / CENTRE DES CONGRÈS / ST ETIENNE / FRANCE



MECANETWORK

LABELLISÉ PAR

ViaMéca



LES PÔLES DE




COMPÉTITIVITÉ

Participants MECANETWORK : Donneurs d'Ordres – Ensembliers – Laboratoires - PME-PMI

1 000 ENTREPRISES PRÉSENTES

4 500 RENDEZ-VOUS D'AFFAIRES PROGRAMMÉS

85 000 ENTREPRISES PROSPECTÉES



1^{ère} concentration européenne
de compétences et d'expertises
sur les machines spéciales et
les sous-ensembles mécaniques.

www.mecanetwork.com

MECAPART

Les rendez-vous d'affaires de la fabrication
& intégration d'ensembles et sous-ensembles

MACHSPE

Les rendez-vous d'affaires des constructeurs
et utilisateurs des machines spéciales

INTERSURFACES

Congrès des traitements de surface High Tech

CONVENTIONS D'AFFAIRES ET CONGRÈS DE LA VALEUR AJOUTÉE ET DE L'INNOVATION MÉCANIQUE

INNOVER DES LE CAHIER DES CHARGES



La fonctionnalité des surfaces est un réel enjeu dans la compétitivité industrielle. La conception des surfaces, dès les études préalables, est incontournable pour produire des avantages concurrentiels. Les technologies modernes offrent une palette quasi illimitée de traitements sur presque tous les matériaux ; mais elles ne trouvent leur efficacité que si elles sont mises en œuvre dans le cadre d'une réponse globale aux performances recherchées par les clients.

Cette multiplicité de solutions est en revanche assez difficile à aborder car les propriétés d'emploi de ces solutions sont moins développées que leurs techniques de mise en œuvre.

Pour sa 3^{ème} édition, **INTERSURFACES**, congrès positionné uniquement sur les **traitements de surface High Tech** propose aux congressistes Donneurs d'Ordres, industriels et laboratoires, d'avancer et de trouver des solutions à leurs problématiques en les abordant dès le cahier des charges. Des rendez-vous d'affaires sont également prévus pour les exposants au congrès.

INTERSURFACES ●

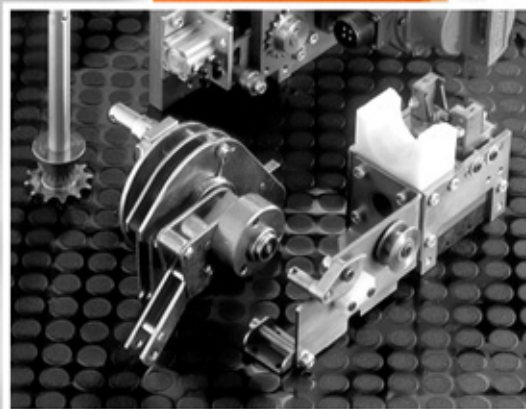
CONGRÈS INTERNATIONAL
DES TRAITEMENTS
DE SURFACE HIGH TECH

LES 21 & 22 OCTOBRE 2008

FABRIQUER & INTEGRER

A l'heure de l'achat par fonction, les objectifs de production restent les mêmes : innover et réduire les risques tout en se rapprochant des attentes des clients, en proposant des solutions packagées.

La convention d'affaires **MECAPART** rassemble tous ceux qui partagent la même logique industrielle, que ce soit en terme de production finale, de travail à façon ou de développement de solutions amont. **MECAPART** optimise ainsi la chaîne de la valeur ajoutée autour de la fonction mécanique en y incluant l'automatisme, l'électronique, le pneumatique, l'optique...



MECAPART ●

LES RENDEZ-VOUS D'AFFAIRES
DE LA FABRICATION & INTÉGRATION
D'ENSEMBLES ET SOUS-ENSEMBLES

LES 22 & 23 OCTOBRE 2008

Lors de **MECAPART**, les Donneurs d'Ordres expriment leurs besoins en termes d'**ensembles et sous-ensembles** plus ou moins complexes. Les industriels issus du travail des métaux et de la mécanique leur proposent des compétences hybrides. Les laboratoires accompagnent les participants vers plus de productivité par l'amélioration ou l'alternative technologique.

DEVELOPPER & ADAPTER

L'innovation et la réactualisation permanente des produits, à la demande de plus en plus ciblée des clients, nécessitent un travail d'adaptation de la production mécanique afin de répondre à des cahiers des charges toujours plus complexes.



MACHSPE ●

LES RENDEZ-VOUS D'AFFAIRES
DES CONSTRUCTEURS ET UTILISATEURS
DES MACHINES SPÉCIALES

LES 22 & 23 OCTOBRE 2008

MACHSPE réunit les Donneurs d'Ordres, les cabinets d'ingénierie en étude et réalisation, les industriels et fabricants de **machines spéciales** ainsi que les laboratoires et prestataires de services pourvoyeurs de solutions nouvelles, de moyens d'essais et de tests.

Lors de **MACHSPE**, les Donneurs d'Ordres expriment leurs besoins en termes de **machines et équipements spéciaux**. Les cabinets d'ingénierie leur proposent des réponses adaptées au cours de rendez-vous d'affaires préprogrammés.

ACCOMPAGNER & DECOUVRIR

Le financement de la recherche, de l'investissement industriel et de l'export sont nécessaires à l'accroissement de votre compétitivité. Dans ce sens des moyens sont disponibles à travers de multiples organismes et institutions locales, françaises et européennes.

MECAEXPO vous permet, **entre deux rendez-vous d'affaires et/ou conférences** d'accéder directement à ces moyens.

FACTORYMEETINGS vous propose un **programme de visites** : laboratoires, plates-formes, entreprises, Cité du Design, pendant les 3 jours de **MECANETWORK**.



MECAEXPO ● FACTORYMEETINGS ●

EXPOSITIONS THÉMATIQUES
VISITES DE LABORATOIRES ET D'ENTREPRISES

LES 21, 22 & 23 OCTOBRE 2008

1^{ÈRE} CONCENTRATION EUROPÉENNE DE COMPÉTENCES ET D'EXPERTISES SUR LES MACHINES SPÉCIALES ET LES SOUS-ENSEMBLES MÉCANIQUES.

POURQUOI PARTICIPER ?

En matière de recherche de valeur ajoutée et d'innovation, d'accroissement de la productivité ou de la fiabilité, **CHAQUE PROJET EST UNIQUE.**

C'est pourquoi 80% des 4 500 rendez-vous professionnels se déroulant sur **MECANETWORK** sont préprogrammés avant le salon. La qualité des rendez-vous de tous les participants en est optimisée.

COMMENT PARTICIPER ?

www.mecanetwork.com

VOS CONTACTS :

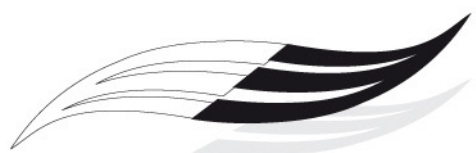
- **PARTICIPANTS** : Renaud SIMARD
inscriptions@mecanetwork.com +33 (0)1 46 90 00 03
- **PRESSE** : Monique CASSAGNE
presse@mecanetwork.com +33 (0)4 77 43 04 46
- **PARTENAIRES** : Marie-Céline RASCLE
partenaires@mecanetwork.com +33 (0)4 77 43 04 31

DEMANDE D'INFORMATIONS :

info@mecanetwork.com



855 Av. Roger Salengro
92 370 Chaville - FRANCE



MECANETWORK EST ORGANISÉ PAR :



**CHAMBRE DE COMMERCE
INDUSTRIE ET SERVICES
SAINT-ETIENNE MONTBRISON**

ET LABELLISÉ PAR :

ViaMéca

LES PÔLES DE  **COMPÉTITIVITÉ**

MECANETWORK EST SOUTENU FINANCIÈREMENT PAR :



Rhône-Alpes

DIACT
Massif central

Conseil général
LOIRE
EN RHÔNE-ALPES

SAINT-ETIENNE
métropole

erai
ENTREPRISE RHÔNE-ALPES INTERNATIONAL